

**No se podrá utilizar ningún material, ni el programa oficial**

**DERECHO MERCANTIL II TIPO DE EXAMEN: A  
1ª PP FEBRERO 2016**

-----  
**Nota: NO HA DE ENTREGAR ESTE ENUNCIADO, SOLO DEBE ENTREGAR LA HOJA DE LECTURA ÓPTICA.  
Duración del examen: 1 hora 30 minutos.**

**En cada una de las preguntas debe señalar una sola respuesta. Se anularán las contestaciones que no se atengan a esta regla. Se contestará en la hoja de lectura óptica. Cada respuesta correcta puntúa 0.5. Cada error resta 0.25. Las preguntas no contestadas ni suman ni restan.**

-----  
1ª) En la cesión de créditos  
a.- El deudor quedará obligado con el nuevo acreedor sólo si el deudor prestó su consentimiento a la cesión del crédito  
b.- El cedente responderá de la legitimidad del crédito, pero no de la solvencia del deudor  
c.- Las dos respuestas anteriores son erróneas

2ª) Las obligaciones mercantiles que no tengan término prefijado por las partes o por la ley son exigibles:  
a.- A los diez días después de contraídas si solo producen acción ordinaria y al día siguiente si llevan aparejada ejecución  
b.- A los diez días después de contraídas, tanto si producen acción ordinaria como si producen acción ejecutiva  
c.- Desde el momento en que se contraen

3ª) En el contrato celebrado por correspondencia hay consentimiento:  
a.- Desde el momento en que el oferente conoce la aceptación, o desde que, habiéndosela remitido el aceptante, no puede ignorarla sin faltar a la buena fe  
b.- Sólo desde el momento en que el oferente tiene conocimiento efectivo de la aceptación  
c.- Desde el momento en que se contesta aceptando la propuesta

4ª) La Ley de Condiciones Generales de la Contratación dispone que, cuando exista contradicción entre las condiciones generales y las condiciones particulares de un contrato:  
a.- Prevalecen las condiciones particulares sobre las generales, a menos que estas últimas sean más beneficiosas para el adherente

b.- Prevalecen siempre las condiciones particulares pactadas por las partes  
c.- Prevalecen las condiciones generales sobre las particulares

5ª) En relación con las subastas voluntarias utilizadas por el empresario para vender sus productos cabe afirmar que:

a.- La Ley de Ordenación del Comercio Minorista otorga al consumidor que haya resultado adjudicatario un derecho de desistimiento del contrato  
b.- El anuncio de subasta es una oferta irrevocable a favor de quien ofrezca el precio más alto en las condiciones establecidas  
c.- Las dos respuestas anteriores son erróneas

6ª) En la compraventa mercantil la responsabilidad del vendedor por vicios ocultos de las mercancías se produce:

a.- Siempre que se trate de defectos que no estén a la vista a menos que el comprador sea un perito que debía conocerlos  
b.- Cuando las mercancías no sirven a los fines que se han manifestado al contratar  
c.- Sólo cuando las mercancías se entregan embaladas o enfardadas

7ª) El contrato de compraventa se perfecciona:

a.- Cuando se entrega la cosa y se paga el precio  
b.- Cuando se entrega la cosa, aunque el precio haya quedado aplazado  
c.- Cuando las partes se ponen de acuerdo sobre la cosa y el precio, aunque ni la una ni el otro se hayan entregado

8ª) En el contrato de agencia, el agente:

a.- Nunca puede concluir operaciones en nombre del empresario, solo puede hacerlo en nombre propio  
b.- La conclusión de operaciones en nombre del empresario constituye el contenido esencial de las obligaciones del agente  
c.- Puede concluir los actos u operaciones en nombre del empresario sólo si está autorizado para ello

9ª) El comisionista:

a.- Puede proceder contra disposición expresa del comitente si así lo aconseja la situación del mercado y no es posible recabar nuevas instrucciones  
b.- Necesita autorización del comitente para vender al fiado  
c.- Responde de la solvencia del comprador si actúa en nombre propio

10ª) Elemento esencial del contrato de distribución es

a.- El establecimiento de un pacto de exclusiva a favor del distribuidor

- b.- La facultad del proveedor de imponer los precios de venta al público
- c.- Que el distribuidor asume el riesgo empresarial de las operaciones que realiza

11ª) En el contrato de depósito mercantil el depositario:

- a.- No responde del caso fortuito ni de la fuerza mayor, pero él debe probar que ha desplegado la debida diligencia
- b.- Responde por su propia culpa o negligencia en la custodia de los objetos depositados y la prueba de las mismas corresponde al depositante
- c.- Responde del caso fortuito y de la fuerza mayor

12ª) Sobre la documentación del contrato de transporte puede decirse que:

- a.- La carta de porte es necesaria si la exige una de las partes
- b.- La carta de porte no es en ningún caso necesaria
- c.- Es un contrato formal en el que la carta de porte es siempre necesaria

13ª) Las entidades de factoring:

- a.- Pueden incluir los créditos futuros o no nacidos que puedan originarse en la actividad empresarial del cedente
- b.- Tienen que limitarse a gestionar el cobro de los créditos que le son transmitidos, sin poder en ningún caso financiarlos
- c.- No pueden cubrir el riesgo de insolvencia de los clientes del empresario cedente

14ª) En el seguro de vida, la reducción del seguro se produce:

- a.- A voluntad del tomador, en cualquier momento
- b.- Sólo si se ha previsto expresamente en la póliza y en los términos que la misma establezca
- c.- En caso de falta de pago de la prima si ha transcurrido un plazo superior a dos años desde la conclusión del contrato

15ª) En el contrato de descuento, la transmisión del crédito que hace el cliente a la entidad de crédito

- a.- Es para pago, por lo que el cliente se convierte en deudor de la entidad de crédito por el importe del nominal financiado, pudiendo la entidad de crédito exigir a su cliente el importe del crédito transmitido cuando éste no fuera pagado por el tercero a su vencimiento

b.- Es en pago, por lo que el cliente se libera de responsabilidad ante la entidad de crédito en el caso de impago del tercero

- c.- Las dos respuestas anteriores son erróneas

16ª) En el contrato de leasing

a.- La empresa de leasing, al mantener la titularidad del bien, es la única legitimada para ejercitar las acciones oportunas frente al vendedor en caso de que el bien presente vicios

b.- La empresa de leasing adquiere en nombre propio el bien, siguiendo las indicaciones del usuario, y mantiene la titularidad del bien adquirido, si bien cede el uso del bien al usuario, quien podrá ejercitar acciones frente al vendedor si el bien presentara vicios

c.- La empresa de leasing adquiere el bien por cuenta e interés del cliente, y conserva la titularidad del bien, por lo que responde de los vicios que el bien pueda presentar

17ª) En el contrato de corretaje o mediación, como regla general

a.- el mediador se obliga a realizar un encargo recibido de otra persona, promoviendo o facilitando la celebración de un determinado contrato entre la otra parte y un tercero.

b.- el mediador está ligado con un empresario por un vínculo estable y permanente

c.- el mediador se identifica siempre con el comisionista, al realizar ambos una actividad jurídica

18ª) En el contrato estimatorio

a.- La entrega de la cosa al *accipiens* no supone transmisión de la propiedad, sino tan solo que éste tenga un poder de disposición sobre el objeto

b.- El *accipiens* no es responsable de la pérdida o deterioro de las mercancías recibidas, puesto que la entrega de las mercancías por el *tradens* no supuso transmisión de la propiedad

c.- El *accipiens* adquiere la propiedad de las mercancías entregadas para su venta

19ª) En el contrato de depósito en Almacén General de depósito, el depositante podría

a.- Pignorar la mercancía depositada

b.- Transmitir la titularidad de la mercancía depositada con la transmisión del resguardo de depósito, al ser este documento representativo de la mercancía depositada

c.- Las dos respuestas anteriores son correctas

20ª) Los denominados “acuerdos verticales” en el marco de los contratos de distribución

a.- Son pactos cuyo objeto es exclusivamente limitar la competencia entre quienes los suscriben

b.- Son pactos que celebran los operadores económicos situados en el mismo escalón del proceso productivo

c.- Pueden ser objeto de exención legal siempre que tales acuerdos contribuyan a la mejora de la producción o la distribución, o al fomento del progreso técnico o económico, siempre que los consumidores se beneficien de los mismos y no supongan una eliminación total de la competencia